



経 済 講 演 会

開催趣旨

我々は企業人として、また一市民として地域の経済発展に貢献していかなければなりません。各々の企業が成長し、メンバー一人ひとりがより力強い経営者となり、地域の礎となつてこそ自分たちのまちを活性化できるのではないのでしょうか。

時の流れとともにまちのあり様は変化していきますが、繁栄しているまちには活気があります。モノを作り、モノを売り買いする行動が頻繁に行われてこそ活気が出てくるのです。

今回は魅力ある店づくりを通じて消費行動を活性化させ、魅力あるまちづくりを進めることによって地域の活性化に繋がりたいと考え本事業を企画いたしました。

講 師

1947年2月6日生まれ。東京都出身。慶應義塾大学文学部社会学科修了
アナウンサーの徳光和夫氏は実兄
元伊勢丹本店の店次長。現在はモノコトコネクション株式会社代表取締役

講師の徳光次郎氏は、伊勢丹本店で店次長をされていたとき、エリアの価値を高める百貨店の存在を実現させることに取り組んでおられました。それを実現するために、時代を読んで常に先手を打って成功してきた仕掛け人です。現在はアパレル関係の会社を経営する傍らで販売のプロとしての実力をまちの活性化事業にも発揮されております。

今回の講演を依頼するにあたり「ありきたりの講演をしても無駄だ、少しでもそのまちを理解してから講演を行いたい」と熱望されております。県内にも多くなってきている『シャッター街の商店街』を改善するため、また『より売上を伸ばしたい店』にアドバイスするため、モデルとして主管させていただき大和高田市を視察していただきます。実際の商店街や店舗をモデルに改善計画セミナーを実施し、「売れる店づくり」という観点から講演に望んでいただきます。

◎参加申込 **〈9月21日(水)締めきり〉**
〈定員になり次第締め切らせていただきます〉

返信先 FAX **0745-22-2277**

参加者氏名(代表者)			
年 齢		性別	男 ・ 女
住 所			
電 話 番 号			
参 加 人 数			
職業、勤務先、団体名等			



※電話による申込は **TEL 0745-22-2201** 大和高田商工会議所青年部事務局